

التخطيط المالي خارطة طريق لنجاحك المالي





تنويه

يعــد هــذا الإصـدار استرشـادياً فقــط (يسـتهـدف الفئـات العمريـة الصغيــرة)، ولا يمثــل بحــالٍ مــن الأحــوال بديــلاً عــن الأنظمــة واللوائــــ والتشــريعات التــي تصدرهــا الهيئــة بهـــدف تنظيـــم أنشــطة الأوراق الماليــة، كمــا لا يمثــل مرجعــاً لأيٍ مــن الإجــراءات والمســؤوليات القانونيــة المترتبــة علــى الأطــراف ذات الصلــة بهــذه الأنشــطة.



المحتوى

مقدمة	3
التخطيط وأهميته	4
التخطيط المالي خارطة طريق لنجاحك المالي	5
4 أُسئلة!	4
أين أنت الآن؟	7
حاجة أم رغبة؟	10
ابدأ بتنفيذ ذطتك!	11
ادخر لا تكتف بالتوفير!	12
الحهر يومان!	13
تزرعون سبع سنین دأباً!	14
يوم عالمي للادخار	15
12 نصيحة للتخطيط المالي	17





مقدمة

مواجهة متطلبات الحياة المتزايدة والمتسارعة يوماً بعد آخر ، والوصول لحياة مالية متوازنة في ظل ظروف اقتصادية تنحو نحو مزيد من الصعوبة، قد يصبح متعذراً دونما تخطيط مالي يمثل خارطة طريق حياتية لكوبدونها يتعذر عليك استيفاء متطلبات الوصول لإجابات مرضية حول تساؤلات محدة لحاضرك، وربما مستقبلك: مثل: ماذا تريد أن تصبح في المستقبل؟ ما هو طموحك؟ هل فكرت بالنجاح؟ هل تسعى جاداً لامتلاك أدوات تحقيقه؟ هل لديك خطة للوصول إليه؟ أم أنك تركت الأمور للصدفة؟ ماذا تعرف عن التخطيط؟

التخطيط... وأهميته

هـو مجموعـة الطـرق أو الأسـاليب التـي تسـاعـدك فـي الوصـول إلـى هـدفـك فـي المــدى البعيــد (تخطيـط طويــل الأجــل) أو القريــب (تخطيـط قريــب الأجــل).

ويساعدنا التخطيط على تحقيق ما يلي:

- توقع المستقبل.
- تحديد الأهداف.
- الاستخدام الأمثل للموارد.
- اتخاذ القرارات الرشيدة والإقلال من القرارات العشوائية.
 - الأمان (التقليل من عنصر المفاجأة).

على الصعيد المالي: هـل فكـرت بالنجـاح المالـي؟ أيـن أنـت مـن رحلـة الثـراء؟ هـل تسـعى للتميز عـن الآخريـن أم أنـك سـتكتفي بتكـرار تجاربهـم؟

تتعــدد مقومــات النجــاح بيــن مقومــات ومهــارات خاصــة بــكلِ منــا، إضافــةُ إلــى الإصــرار والعزيمــة، والعمــل الجــاد الواعــى، ونقطــة البدايــة دومــاً تكمــن فــى التخطيــط الســليم.

التخطيط السليم أداة النجاح في تحقيق الغايات في شتى نواحي الحياة للأفراد والمجتمعات على حدِ سواء، أما في المجال المالي فإن للتخطيط أهمية خاصة.

التخطيط المالى خارطة طريق لنجاحك المالى

التخطيط المالـى يعنـى خارطـة طريـق لحيـاة ماليـة متوازنـة تمكنـك مـن مواجهـة متطلبـات الحياة أولاً، وتحقيق طموحاتك ثانياً.

حـدد أهدافـك الحياتيـة، فكـر بـأدوات تحقيقهـا، لابـد أن المـال يمثـل مقومـاً رئيسـياً لنجاحـك فــى تحقيق أهدافك الحياتية، ضـَع خطتك الماليـة واحـرص علـى تنفيذهـا!

ربما لم تفكر بالتخطيط المالى سابقاً، عليك البدء بذلك الآن!

لماذا نحتاج للتخطيط المالي؟

نحتـاج وضـع خطــة ماليــة لتحقيــق أهدافنـا وتلبيــة احتياجاتنـا المتوقعــة، وكذلـك مواجهــة الحالات الطارئـة.









4 أسئلة!

لابد لخطتنا المالية من تقديم إجابات لتساؤلات أربع تبدأ بأدوات الاستفهام:

ماذا؟ لماذا؟ كيف؟ متى؟

ماذا تريد أن تحقق؟ ما هو الهدف المالي الذي تسعى للوصول إليه؟

لماذا تريـد تحقيـق هـذا الهـدف؟ ماهـي الغوائـد المنتظـر تحقيقهـا حـال نجاحـك فـي الوصـول إليـه؟

كيف يمكننـك تحقيـق هـدفـك؟ مـا هــي أدواتـك لذلـك؟ ادخـار المزيـد مــن المـال أم القيـام بأعمال جديـدة تزيـد دخلـك؟ أم أن لـديـك طرقاً مبتكـرة أخرى؟

متى يمكنك الوصول لهدفك؟

توقع تحديد الهدف يرتبط بطبيعته، هل هو قصير الأجل يمكن تحقيقه خلال شهر أو اثنين (شراء هاتف اثنين (شراء ساعة ثمينة مثلاً)، أو متوسط الأجل يمكن تحقيقه خلال شهور عدة (شراء هاتف ذكس)، أو طويل الأجل يتطلب سنة لتحقيقه (شراء دراجة نارية).

أين أنت الآن؟

نقطـة البدايـة فـي تحديـد أهـداف خطتـك الماليـة تتمثـل فـي معرفـة وضعـك المالـي الحالـي، مـا مقـدار دخلـك حاليـاً؟ ماهـي مصـادر هــذا الدخـل (إيراداتـك)؟ ماهـي مصاريفـك الحاليـة؟ مـا طبيعتهـا هــل هــي إلزاميــة لابــد منهـا (نفقـات أساســية)؟ أم أنهـا (كماليـة ترفيهيـة يمكننـك الاســتغناء عنهـا)؟





الهدف:					
عاية من الهدف:					
عد الوصول للهدف:					
كيفية الوصول للهدف:					
الخطة المالية للغترة (/ /)					
النتيجة	النفقات المتوقعة		الإيرادات المتوقعة		
(حبيته	المبلغ	نوع النفقة	المبلغ	نوع الإيراد	
مستلزمات دراسية				المصروف الشهري	
	ملابس			مكافآت	
مشارکة مح أصدقاء شراء وجبات هدایا				أجور تنفيذ مهام	
				هدایا	
			یاد)	دخول مناسبات (أع	
	مصاريف أخرى		دخول أخرى		

حاجة أم رغبة؟

تساعدنا الخطـة الماليـة علـى معرفـة أمـور عـدة لعـل مـن أهمهـا تحديـد فيمـا إذا كانـت مصروفاتنـا تنـدرج فـي إطـار حاجـة فعليـة أم أنهـا تعبيـر عـن رغباتنـا لا أكثـر؟ لكـن مـا الفـارق بيـن الحاجــة والرغبــة؟

الحاجـة: ضـرورة حياتيـة أساسـية تضمــن بقاءنـا علــى قيــد الحيــاة بصــورةِ عامــة (طعــام، مــاء،...) والحيــاة الكريمــة علــى الأقــل (كهـربـاء، تكنولوجيــا،...)

الرغبة؛ حاجة تزيد متعتنا الحياتية إلا أنها لا تمثل ضرورة أساسية لا يمكن العيش بدونها (شراء

سـيارة حديثة



ابدأ يتنفيذ خطتك!

وضـــ3 الخطــة لا يعنــي النجــاح فــي تحقيــق أهدافــك، العبــرة دومــاً بالعمــل علــى تطبيقهــا بـدقــة وتنفيــذ الأمــور المحــددة فيهــا، اجعــل خطتـك مكتوبـةً، ضــع إشــارة معينــة حــول الأعمــال المنفــذة، وإشــارة أخــرى حــول الأعمــال التــي يجــب تنفيذهــا، راجــع خطتـك وقيــم أهدافــك بيــن حيــن وآخــر، نجــاح الخطــة مرتبــط بتحقيــق الهــدف، وعليــك دومــاً مواجهــة تحدييــن: كيفيــة زيــادة إيراداتـك؟ وتقليــل إنفاقــك؟

كيف أقلل نفقاتى؟

ضبط النفقــات والإقــلال منهــا يمثــل التحــدي الأول لنجــاح خطتــك الماليــة، عليـك أولاً إعــادة النظــر فـــي احتياجاتــك وتحـديــد الأساســـي والضــروري منهــا (مصاريــف مـدرســية، مـلابــس،....)، وكــذلــك تحـديــد الاسـتهـلاكــي أو الترفيهــي الــذي يمكنــك الاســتغناء عنــه أو الإقــلال منــه علــى الأقــل (وجبــات، رحــلات، اكـسـســوارات، ...)

كيف أزيد إيراداتي؟

قـد تتنـوع إيراداتـك بيـن مصـروف مخصـص مـن الأهـل، أو عيديـات أو هدايـا بمناسـبات معينـة أو سـوى ذلـك، عليـك العمـل علـى زيـادة إيراداتـك مـن مصادرهـا السـابقة أو العمـل علـى اكتشـاف مصـادر جـديـدة للـدخـل كتأديـة بعـض الخـدمـات والمهـام البسـيطة للأهـل لقـاء أجـور معينـة، أو القيـام بممارسـة بعـض الأعمـال خـلال العطلـة الصيفيـة.

ادخر.... لا تكتف بالتوفير!

تظهــر خانــة "النتيجــة" فــي خطتـك الماليــة صافــي إيراداتـك بعــد اسـتبعاد مصروفاتـك، قــد تكــون النتيجــة سـلبية (زيـادة النفقــات عــن الإيــرادات) فهــذا يعنــي أنــك فــي مشــكلة حقيقيــة ولــن تســتطيــ الوصــول لهـدفــك دون القيــام بإجــراءات تزيــد إيراداتــك (القيــام بمهــام جـديــدة تــدر حخــلاً،...) أو تقلــل مــن "مصاريفــك" (الاســتغناء عــن حاجــات كماليــة أو ترفيهيــة مثــلاً) أو أن تقــوم بالأمريــن معــاً فتزيــد إيراداتـك و "ترشــد إنفاقــك"..

وفي حال أخرى، قـد تكـون النتيجـة إيجابيـة (زيـادة الإيـرادات عـن النفقـات)، الوضــع لا بـأس بــه فهنــاك " توفيــر"، سـلوكك المالــي رشــيد نوعــاً مــا ، ولكنــك لــم تصــل حــد الحكمــة الماليــة، مــا عليـك فعلــه هــو "الادخــار".



الدهر ... يومان!

الحكمــة تــرى "الدهــر يومــان: يــوم لــك ويــوم عليــك"، بمعنـــى أن أيــام حياتنــا متقلبــة وكـذلــك حاجاتنــا لا تســير علـــى حـــال واحـــدة، وعلينــا دومــاً ادخــار القــرش الأبيــض لليــوم الأســود.

الادخــار ينظــم حيــاة الأفــراد ويســاعدهـم علــى تحقيــق أهدافهــم ومواجهــة المصروفــات المتوقعــة، وكـذلــك مواجهــة حــالات الطــوارئ الملحــة والحاجــات المســتجـدة، كمــا أن الادخــار علــى مسـتوى المجتمعـات يســاعـد علــى تمويـل المشــروعات وتحسـين مسـتوى المعيشــة وزيـادة الثــروات.



تزرعون سبع سنين دأباً!

ضـرب الله لنـا مثـلاً فـي كيفيـة وضـع الخطـط الماليـة وتنظيـم مـوارد البـلاد والاسـتعانة بالرخـاء علـى الشـدة علـى لسـان نبيـه يوسـف عليـه السـلام: "تزرعـون سـبع سـنين دأبـاً فمـا حصدتـم فـخروه فـي سـنبله إلا قليـلاً ممـا تأكلـون"، حيـث قدمـت هـخه الآيـة الكريمـة دعـوةً لتبنـي الادخـار منهجـاً لتعاملنـا المالـي، كمـا قدمـت دليـلاً إرشـادياً لنجـاح خططنـا الماليـة بصـورة عامـة، وبصـورة أكثـر تحديـداً رسـمت معالـم خطـة طويلـة الأجـل بمقوماتهـا ومراحلهـا:

المرحلة الأولى: (تزرعـون سـبح سـنين دأبـاً)؛ تسـتمر هـذه المرحلـة لسـبح سـنوات وتضمنـت تحديـداً لمقومـات الخطـة الماليـة المتمثلـة بـكلٍ مـن؛ "خطـة الإنتـاج (الزراعـة) "تزرعـون"، ومـدة الخطـة (سـبح سـنين)، ومسـتوى الإنتـاج المسـتهـدف حصيلـة عمـل 7 سـنوات متواصلـة (دأبـاً)، وتشـجيعاً لادخـار الناتـج وفـق طـرق تحفظـه مـن التلـف (فمـا حصدتـم فـذروه فـي سـنبله) وإقـلالاً فـي المصروفـات (إلا قليـلاً ممـا تأكلـون).

المرحلة الثانية: (سبح عجاف): وتمتد كسابقتها لسنوات سبح، وتتضمن تحديداً لضبط الاستهلاك (يأكلن ما قدمتم لهن) واستعداداً لبدء مراحل الإنتاج والاستثمار ثانية (إلا قليلاً مما تحصنون).

المرحلـة الثالثـة: ظهـور نتائـج الخطـة الماليـة – (ثُـمَّ يَأْتِـي مِـنْ بَعْـدِ ذَلِـكَ عَـامٌ فِيـهِ يُغَـاثُ النَّـاسُ وَفيــه يَعْصرُون).

الخطـة السـابقة كانـت وفـق ظـروف اقتصاديـة معينـة تعطلـت فيهـا قـوى الإنتـاج فتـرة مــن الزمــن. علـى خـلاف ذلـك قــد نكــون مطالبيـن اليــوم بتنفيــذ مرحلتـي الخطـة (الأولـى والثانيـة) فــي الوقــت ذاتـه، كمـا أننـا مطالبــون باتبـاع نوعــى التخطيـط قصيــر وطويــل الأجــل معــاً.

يوم عالمي للادخار!

تشجيعاً للادخـار، ونشـراً للتوعيـة بـه عالميـاً تـم تحديـد يـوم الحـادي والثلاثيـن مــن شـهـر أكـتوبـر مــن كل عـام للاحتفـال بـه، ولكــن هــل يكفــي ذلـك؟ الإجابـة لا بــكل تأكيــد! التحــدي الحقيقــي يكمــن فــي قدرتنـا علــى الادخـار طيلـة 52 أسـبوعاً وبصــورة يوميــة وبمبالــغ زهيــدة قــد لا تتجــاوز الدينــار الواحــد.

تنمية المدخرات

قـد لا يكـون تحديـد أداة الادخـار "حسـاباً بنكيـاً للتوفيـر، أم حصالـة، أم أيـة وسـيلةِ أخـرى" ذا أهميـة كبيـرة، الأكثـر أهميــة امتـلاك إرادة التحــدي للادخـار كأداة للخطــة الماليــة، والحــرَص علــى الالتــزام بهـا والسـعي لتطويرهـا عبــر الخطــوة التاليــة فــي مـراحــل لاحقــة وهــي "الاســتثمار".

الادخـار يجعـل أموالـك فـي مأمـن ويتيـح لـك اسـتخدامها حيـن الحاجـة، لكـن مـن الحكمـة أن تسـعى لاسـتثمار الفائض عـن حاجتـك، كمرحلـة أولـى يمكنـك الاكتفـاء بالادخـار، وفـي مراحـل تاليـة وبعـد اكتسـابك حـداً مـن المعرفـة الماليـة، وتوافـر فائـضِ مـن مـال الادخـار ولـو كان ضئيـلاً، عليـك التفكيـر بخيـارات اسـتثمارية مناسـبة.



12 نصيحة للتخطيط المالى:

- **احرص** على تنظيم أمورك المالية، صمم خطتك المالية المناسبة.
- قسم خطتك إلى مراحل، واجعلها مرنــة نوعــاً مــا، راجعهــا يوميــاً واحــرص علــى تعديلهــا إن تطلــب الأمــر.
 - **ضع** خطتك أمام ناظريك، واحرص على تنفيذها بدقة.
 - **ابدأ** بتنفيذ خطتك اعتباراً من اليوم، لا تؤجل ولا تؤخر، لا تقل سأبدأ، ابدأ بالحال!
 - **ابتعد** عن الاقتراض مهما كانت الأسباب.
 - **ارتق** بتفكيرك من منفق عشوائي إلى آخر رشيد، ثم موفر، فمحخر، وأخيراً مستثمرا
- رتب أولوياتك، حـدد احتياجاتك ورغباتك، ضـع حـداً فاصـلاً بينهمـا، تحكـم فـي رغباتك، الضـط احتباحاتـك
- **تخـل** عـن عاداتـك السـيئة (تكاسـل، عـدم العمـل، إهمـال الوقـت، إنفـاق اسـتهـلاكي غيـر ميـر، إسـراف، ..)
 - **تعلم** من أخطائك.
- **امتلـك** الإيمـان بقدرتـك علـى النجـاح، نــم مهـارات الاســتقلالية والاعتمـاد علــى الــذات لحــك!
 - **امتلك** طموح الناجحين في عالم المال ، فكر كما يفكرون وفق ظروفك وقناعاتك!
 - **تُقفُ** نفسك بنفسك مالياً، تعلم كيف تدير أموالك؟



إعداد مكتب التوعية - هيئة أسواق المال - الكويت

لمزيد من المعلومات - يمكن التواصل مع مكتب التوعية:

هاتف: 1888898 (+965) - البريد الإلكتروني: aw@cma.gov.kw

First Issue Nov 2022 – 2022 نوفمبر الأول نوفمبر

issue No. (17) نشرة رقم















